

Prezzi

Scegli la tariffa più vantaggiosa per le tue esigenze; abbiamo creato un listino semplice ed intuitivo senza costi nascosti.

Pagamento mensile

Users	Sales	Sales/CC
Costo mese	€ 29,00	€ 69,00
Costo mese server dedicato	non previsto	€ 150,00

Pagamento trimestrale in un'unica soluzione

Users	Sales	Sales/CC
Costo mese	€ 26,00	€ 45,00
Costo mese server dedicato	non previsto	€ 100,00

Pagamento annuale in un'unica soluzione

Users	Sales	Sales/CC
Costo mese	€ 23,00	€ 36,00
Costo mese server dedicato	non previsto	€ 80,00

La versione Sales include tutte le funzionalità per la gestione dei venditori mentre in quella Sales/CC sono comprese anche quelle per la gestione del Call o Contact Center.

Assistenza in tempo reale!

Il servizio di assistenza di Sysman diventa in tempo reale! Quale che sia l'esigenza sarà sempre possibile mettersi in contatto direttamente con un tecnico qualificato, dotato di tutti gli strumenti e le competenze per formare all'utilizzo di funzionalità, analizzare le richieste ed eventualmente risolvere i problemi riscontrati.

Tech Support

899 250584

Centinaia di storie di successo con Contact Pro



... e 500 altre ancora.



Sysman

www.sysman.it

Numero Verde
800-017139

Sysman Srl - Via Ivrea, 75 - 10016 Montalto Dora (Torino)
Tel. 0125.652411 - Fax 0125.652392 - info@sysman.it

Sysman Srl si riserva il diritto di modificare gli aspetti tecnici senza alcuna notifica. Tutte le informazioni contenute in questo documento sono di proprietà di Sysman Srl e non possono essere utilizzate senza consenso scritto. Codice 40030-1501-01 stampato in Italia 04/2011



Contact Pro Food

La soluzione CRM specifica per l'automazione dei processi di business delle aziende agro alimentari



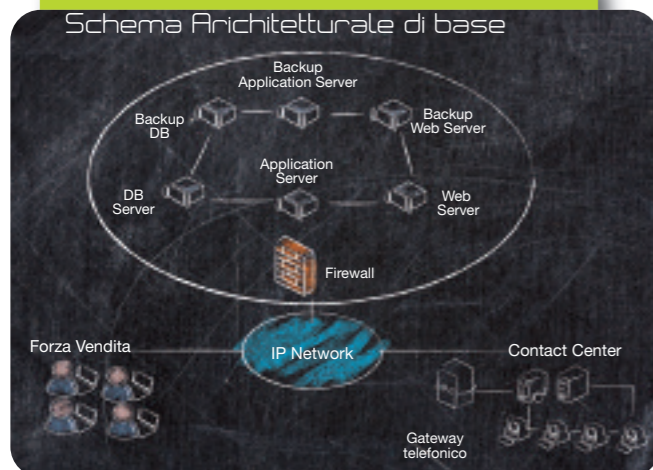
La vendita di prodotti agro alimentari richiede qualità e tempismo. Contatta i tuoi clienti solo nel momento giusto!

Aumenta le vendite e fidelizza i tuoi clienti con la soluzione per il telemarketing, direct e-mail e gestione della rete di vendita più venduta in Italia

www.sysman.it/it/contactprofood
Qualsiasi cosa tu faccia, ti aiutiamo a farla meglio

Contact Pro Food

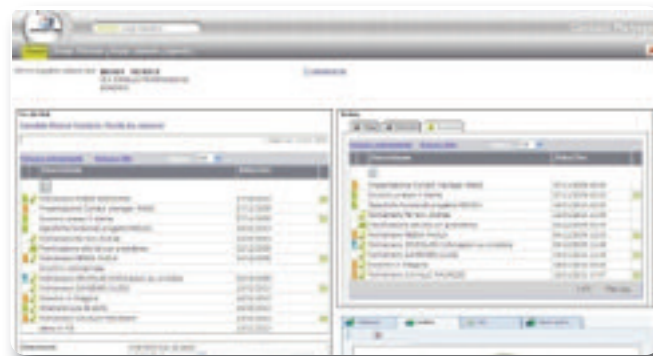
Schema Architettonico di base



L'introduzione al CRM delle aziende agro alimentari rappresenta un passaggio indispensabile per la gestione e la fidelizzazione dei clienti e della forza vendita in un mercato sempre più competitivo e sofisticato.

Grazie a Contact Pro Food, la soluzione CRM specifica per le aziende agro alimentari, ogni azienda avrà la possibilità di presidiare in modo efficiente ed efficace il proprio network commerciale, gestendone gli appuntamenti, le opportunità di vendita e memorizzando tutte le informazioni in un database centralizzato.

Contact Pro Food rende la gestione dei processi di business (telemarketing, direct e-mail, contact management) semplice ed efficiente, grazie a modelli operativi già sperimentati ed utilizzati con successo da molte aziende del settore.



Con **Contact Pro Food** ogni azienda avrà la possibilità di raccogliere tutti i dati provenienti dalle attività di vendita e di marketing, analizzarli e trasformarli in informazioni fondamentali per misurare l'efficacia delle strategie commerciali. Sarà quindi più facile attuare nuovi piani di comunicazione, abbandonando finalmente decine di fogli di calcolo sparsi e database rudimentali.



Ogni venditore avrà molto più tempo da dedicare alla vendita grazie ad una specifica area di accesso ai dati, che gli darà la possibilità di gestire una personale ToDoList, la Pipeline di vendita, l'agenda appuntamenti e inviare direttamente materiali informativi via email dalla propria area di lavoro.

Le attività di telemarketing potranno finalmente beneficiare di sofisticati algoritmi capaci di indicare i migliori clienti da contattare telefonicamente in ogni momento.

Funzionalità Contact Pro Food

Telemarketing	✓
Contact Management	✓
Campagne DEM (Direct E-mail Marketing)	✓
Gestione ordini	✓
Data entry	✓
ToDoList	✓
Agenda appuntamenti centralizzata	✓
Invio eMail	✓
Integrazione con Microsoft Outlook	✓
Gestione campagne marketing	✓
Generazione stampe	✓
Interrogazioni/analisi	✓
Link Web	✓
Telefonia click to call	✓
Import ed Export dei dati	✓
Gestione Knowledge Base	✓

Perché Contact Pro Food

5 motivi per scegliere Contact Pro Food

- 1 Studiato specificatamente per le aziende agro alimentari.** Il modello dati è sviluppato sulle specifiche esigenze della tua azienda a seguito esperienze e studi di consulenti specializzati nella gestione della clientela con ventennale esperienza.
- 2 Facile da utilizzare.** Grazie alla sua interfaccia semplice e intuitiva, Contact Pro Food, non ha bisogno di competenze informatiche specifiche. Con pochi click avrai la possibilità di gestire tutta la rete vendita e le campagne di telemarketing in modo efficiente ed efficace.
- 3 Scalabilità e prezzi contenuti.** Contact Pro Food necessita solo di un piccolo investimento iniziale per il suo adattamento alle tue esigenze per la versione on premise. Pagherai mensilmente invece solo il numero di licenze che ti servono invece per la versione on demand.
- 4 Usufruirai di tutta l'esperienza che Sysman ha accumulato in 20 anni di CRM.** Contact Pro Food nasce dall'esperienza e dall'analisi delle esigenze dei propri clienti. Personale qualificato e 200 anni/uomo investiti per lo sviluppo del prodotto sono una garanzia assoluta di successo.
- 5 Motore professionale gestione ordini/preventivi.** Grazie al motore di gestione dei preventivi, tieni sotto controllo tutte le offerte effettuate dalla tua forza vendita

5 processi per aumentare il tuo BUSINESS

Contattaci per parlare con un nostro esperto di CRM e scoprire le funzionalità di Contact Pro Food

Cosa puoi fare con Contact Pro Food

- 1 Aumenta le vendite.** Grazie a Contact Pro Food potrai gestire le tue opportunità commerciali e l'agenda appuntamenti in modo rapido e completo. Avrai, inoltre, tutte le informazioni dei tuoi clienti o prospect sempre a portata di mano.
- 2 Call e Contact Center professionale.** Contact Pro Food è la soluzione più completa per gestire il tuo Call o Contact Center. Contact Pro Food contribuirà in modo determinante all'aumento di produttività delle campagne di telemarketing outbound, inbound e attività di data entry.
- 3 Gestisci il tuo marketing database.** Con l'aiuto dei nostri tecnici qualificati avrai la possibilità di sviluppare il tuo marketing database in modo da contenere tutte le informazioni necessarie alla tua azienda. Il tuo CRM diventerà sempre più performante e tutte le informazioni saranno facilmente consultabili.
- 4 Costruisci Report ed effettua analisi.** Analisi e segmentazione dei tuoi prospect/clienti e delle tue vendite non saranno mai stati così semplici grazie a Contact Pro Food. Avrai la possibilità, ad esempio di misurare le performance dei venditori, lo stato delle trattative in corso e la quantità di contatti che si sono trasformati in clienti. Monitorare le attività, aiuterà in modo significativo la capacità di effettuare previsioni di vendite e definire le campagne di marketing più adeguate.
- 5 Progetta e implementa professionali campagne di Direct Marketing.** Scegli il target, prepara il documento e in pochi click avrai la possibilità di gestire efficaci campagne di email, mail, fax ed sms grazie ai quali, potrai aumentare in modo esponenziale le opportunità di vendita e far conoscere i tuoi prodotti e servizi e soprattutto sapere chi ha letto le tue email!

E se hai un **Call o Contact Center**, abbiamo le piattaforme che ti permetteranno di automatizzare la sua attività grazie all'integrazione con le principali centrali telefoniche disponibili in commercio.

